

50, 250 oder 2.500 Kühe

SEMEX WORKS EVERYWHERE



SEMEX IST FÜHREND

SEMEX gehört zur Elite der weltweiten Rinderzucht. In Deutschland sind wir u.a. Marktführer beim Import von Rindergenetik. Wir vertreiben Rindersamen aus Kanada und der Schweiz und besitzen somit ein breitgefächertes Produktangebot ausgesprochener Spitzenbullen. Mit unseren qualitativ hochwertigen Produkten und sehr engagierten Mitarbeitern sichern wir unsere Marktanteile in zukunftsorientierten Milchviehbetrieben. Aufgrund unseres stetigen Wachstums suchen wir eine/n neue/n Kollegin/Kollegen als

Verkaufsberater/in für die Region Niedersachsen

Ihre Aufgaben:

- Fachkundige Beratung und Verkauf von Rindergenetik
- Intensive Betreuung von bestehenden Kunden
- Neukundenakquise
- Computergestützter Anpaarungsservice
- Selbstständige Organisation von Veranstaltungen

Unsere Anforderungen:

- Selbstständiges Arbeiten unter klaren Zielvorgaben
- Hohes Maß an Selbstständigkeit
- Gute Kenntnisse in der Milchviehhaltung
- Freude am Verkaufen
- Sichere und offene Kommunikation
- Wohnort im Verkaufsgebiet
- Kenntnisse in MS Office

Unser Angebot:

- Langfristiger Arbeitsplatz in einem motivierten Team
- Intensive Einarbeitung
- Firmenwagen mit privater Nutzung
- Leistungsorientierte Bezahlung

Haben Sie Interesse an dieser neuen Herausforderung?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Einstellungstermins, gerne auch per E-Mail, an:



Semex Deutschland GmbH
Martin Buschsieweke
Lindhooper Straße 54, 27283 Verden
m.buschsieweke@semex-deutschland.de
www.semex-deutschland.de

